

1

Werde jetzt Kooperationspartner

Deine Vorteile



Kunden-
bindung



Upselling-
Potential



Provisions-
einnahmen

Im **Kooperationsvertrag** ist bereits alles zur Zusammenarbeit und den Vergütungen enthalten. Damit wäre der erste Schritt getan.



2

Wie gehe ich auf meine Firmenkunden zu?

Wie schaut der be+ Zielkunde aus?

Unternehmensgröße:
10–250 Mitarbeitende

Unternehmen nutzt oder
will Benefits einführen

alle Branchen, v.a. Handwerk,
Logistik, Dienstleistung, ...

bisher geringer
Digitalisierungsgrad im
Unternehmen

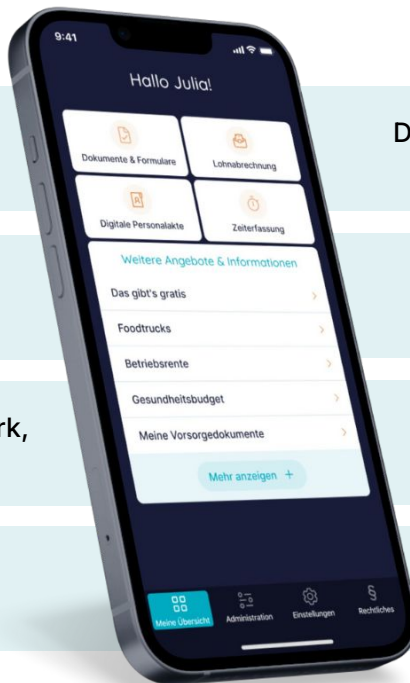
Wie zeige ich meinen
Kunden be+?

Demo-Version von be+
auf deinem Handy

Fragebogen zur
IST-Analyse

Flyer als PDF

Falt-Broschüre



3

Du generierst den Lead* ... und be+ übernimmt den Rest!

* Lead = Terminvereinbarung über den Link:



CLICK OR SCAN

4

Wie läuft das Kunden-Onboarding ab?



Der Kunde **registriert** sich über die Website von be+ und gibt Firmendaten und das gewünschte Paket an.



Wir begleiten deinen Kunden nun schrittweise bei der **Implementierung** seiner be+ Anwendung.



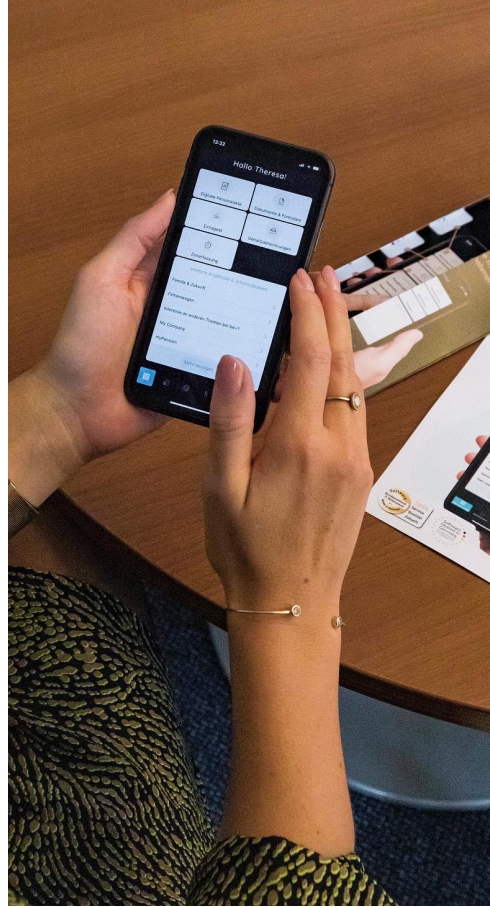
Die **Accounts** der Mitarbeitenden werden angelegt und alle **individuellen Inhalte** und **Dokumente** eingepflegt.



Los gehts! Die Mitarbeitenden erhalten ihren Zugang zu be+ und können sofort die Plattform nutzen.



be+ steht dem Kunden jederzeit zur **Unterstützung** oder bei Fragen zur Verfügung.



5

Dein Angebot auf be+

Wir arbeiten gerne mit dir zusammen, um dein Angebot auf be+ zu integrieren. Die verschiedenen Optionen zeigen wir dir gerne in einem persönlichen Termin.

6

Was passiert nach dem Kunden-Onboarding?

regelmäßige Abstimmungen

Wir informieren dich über den aktuellen Stand bei deinem Kunden in einem **regelmäßigen kurzen Termin**.

Immer dem Laufenden bleiben

Wir halten dich bzgl. allen Neuerungen bei be+ mit unserem **Newsletter** und **Vertriebsmaterial** auf dem Laufenden.

Provisionen erhalten

Du bekommst die im Vertrag vereinbarten **Provisionen** auf Basis der Nutzeranzahl deiner Kunden.



Du benötigst weitere Unterstützung?
Melde dich gerne bei mir!

Theresa Wetz

Head of Sales
theresa.wetz@beplus.de